

Studeren & ondernemen

'Je zuurverdiende centen worden je niet meer afgenomen.'

Afstuderende ondernemers mogen van het kabinet het geld dat ze in het jaar dat ze afstuderen verdienen én hun studiebeurs houden. Tot nu toe moesten ze studiefinanciering terugbetalen als hun brutowinst hoger was dan 13 duizend euro. Jacques Hartog denkt niet dat deze maatregel meer ondernemers zal opleveren.

'Geen enkele ondernemer is *money-driven*', zegt **Jacques Hartog**, ondernemer en ondernemerscoach bij het Instituut voor Marketing Management. 'Of ze nu twee, drie, vier of meer keer een gedeelte van hun winst moet afdragen aan de belasting, is voor hen echt geen belemmering om een eigen zaak te beginnen en runnen. Het gaat zo'n ondernemer er niet om om snel groot geld te verdienen. Creativiteit, ambitie en erkenning zijn hun drijfveren. Soms is-ie een dief van zijn eigen portemonnee. Dat is nog steeds geen reden om te stoppen, maar

het is wel balen, natuurlijk. 'De nieuwe regeling zorgt in ieder geval wél voor gerechtigheid. In de oude regeling belemmerde de overheid de groeiambities van starters. Eindelijk worden je zuurverdiende centen je niet meer afgenomen. En de doorstartkans wordt door de maatregel vergroot, het percentage succesvolle doorstarters zal stijgen.' Voor de regeling komen ongeveer 1100 studenten in aanmerking, zo schat het kabinet. Jacques Hartog: 'Ik denk dat er op de Hanzehogeschool minstens

honderd ambitieuze studentondernemers rondlopen. Het eeuwige dilemma als hun zaken goed gaan lopen is: zal ik stoppen met mijn studie? Het gaat toch lekker, welk onderwijs heb je nog nodig als succesvolle ondernemer? Er zijn er genoeg zonder diploma of opleiding, denk maar aan Hennie van der Most. Het gaat er om wat je kunt en, heel belangrijk, wie je kent. En, vergis je niet, als hbo'er kom je in interessante netwerken terecht. Afgestudeerde hbo'ers hebben betere kansen als ondernemer, hun bedrijven slagen vaker.'

Pre-incubator voor ondernemende studenten

Studentbedrijven met een goed plan kunnen sinds 10 oktober gratis gebruik maken van de faciliteiten en ruimtes van de zogenaamde pre-incubator. In de pre-incubator krijgen ze de mogelijkheden om hun bedrijf een vliegende start te geven onder begeleiding van coaches **Jacques Hartog** en **Kees Rozema**. De pre-incubator is alleen bedoeld voor studenten van het Instituut voor Marketing Management. Ondernemende studenten van andere opleidingen kunnen wel goede raad krijgen (j.g.hartog@pl.hanze.nl).



Foto: Pepijn van den Broeke

Kansen voor ondernemers met kennis

De Hanzehogeschool Groningen trekt behoorlijk wat geld uit om ervoor te zorgen dat meer studentondernemers met hun kennis innovatieve bedrijven kunnen starten. Het Centrum voor Valoriatie en Ondernemerschap (CVO), waar de HG deel van uit maakt, heeft vijftien miljoen te besteden.

Frans Donders, directeur van het Center of Entrepreneurship VALUE050 (onderdeel van het CVO) en van de Incu-

bator CUBE050: 'We willen valorisatie stimuleren, het ondernemen met kennis. Voor de studenten levert dat winst op. Nu komen ze óf nog helemaal niet óf pas in het derde jaar in aanraking met onderwijs in ondernemerschap. Straks benaderen we alle studenten al in het eerste jaar. We gaan korte bedrijfskundige en persoonlijke ontwikkelingscursussen aanbieden. In de vrije studieruimte of buiten het onderwijsprogramma om. En er komen meer mi-

noren en specialisaties die gericht zijn op ondernemerschap. We willen voor meer opleidingen mogelijkheden creëren om studenten te laten afstuderen op hun eigen bedrijf. Via MONITOR050 volgen we ondernemende studenten en bieden we ze ondersteuning en onderwijs op maat.' Het CVO biedt ook financiële mogelijkheden voor ondernemen met kennis. 'Studenten met een goed ondernemersplan en een gedegen financiële onder-

bouwing kunnen hun idee pitchen bij het CVO. Als hun product of dienst potentie heeft, begeleiden we ze bij het werven van fondsen of leningen. Startende studentondernemers kunnen bij CUBE050, onze incubator op de Zernike Campus, bedrijfsruimte huren tegen een gunstig tarief. We willen talent spotten en hier binnen halen.' www.cube050.nl

Rina Tienstra

Studeren & ondernemen

SMARTBAGS

BART SMALLENBROEK EN FRANK VALKEMA (26 & 26)

SINDS: 2007

WINST: Minimumloon

Vierdejaars Sport & Management **Bart SmalLENbroek** doet de minor Business Class. Hij runt met zijn compagnon **Frank Valkema** (full-time ondernemer) SmartBags. De SmartBag is een ingenieuze sporttas met ingebouwde compartimenten voor natte sportkleding, schoenen en schoolboeken.

Frank: 'Ons bedrijf groeide in vier jaar uit van een handeltje tot een sporttas-merk.'

Bart: 'We kennen elkaar van de mbo-opleiding Sport & Bewegen. Daar moest ik in het laatste jaar een mini-onderneming opzetten. Ik verzon de SmartBag. De eerste heb ik zelf met naald en draad in elkaar gezet.'

Frank: 'Bart wilde met de onderneming doorgaan en vroeg mij erbij. Ik deed in die tijd Small Business & Retail Management.'

Bart: 'Ons kantoor was een woonboot. Nu hebben we een kantoor in CUBE050 en binnenkort verhuizen we naar een pand met eigen opslag. We leveren door heel Nederland en nu ook in Duitsland.'



Vijftienduizend stuks hebben we inmiddels verkocht.'

Frank: 'Vooral aan scholen en sportzaken. Maar iedereen kan de tas bestellen via onze website. Dit jaar produceerden we vijfduizend tassen. We zijn dan ook een voorraadhoudend bedrijf geworden.'

Bart: 'De regeling voor studentondernemers gaat helaas aan mijn neus voorbij. Ik heb geen studiefinanciering meer.'

Frank: 'We hebben aan dit kindje nog

niet zo veel verdiend. De eerste vier jaar hebben we overleefd en een goed fundament neergezet. Nu pas kunnen we gaan groeien.'

Bart: 'Doordat we een product verkopen hebben we veel investeringen gedaan. Als je diensten levert, heb je veel minder opstartkosten.'

Frank: 'De nieuwe kabinetsmaatregelen zijn goed om jonge en enthousiaste ondernemers te prikkelen. Het is al complex genoeg om een bedrijf te run-

nen, laat staan het te combineren met je studie. Wij hebben best wat obstakels moeten slechten. In het begin in onze productie, en later ook met de financiering. Maar we hebben al onze klanten nog en doen alles in eigen beheer.'

Bart: 'Wij zijn begonnen met ons eigen vermogen. Onze winst investeerden we steeds weer in het bedrijf. Op papier hebben we natuurlijk inkomsten, maar we verdienen nu ongeveer net het minimumloon.'

Rina Tienstra

SEM PRODUCTIONS

DIMITRI NASHID-KHALI (22)

SINDS: 2007

WINST: € 9000 per jaar

SEM, waar staat dat voor?

'Show en Muziek. Maar ik heb besloten dat het geen afkorting meer is, dus geen S.E.M. Op de havo deed ik een snuffelstage bij een bedrijf dat licht en geluid verzorgt bij feesten en festivals. Ik werd meteen aangenomen. Goed te combineren met school omdat het meestal 's avonds is of in de weekenden. In 2007 kwam ik op een punt dat ik dacht: dat kan ik zelf beter. Dat liep toevallig samen met het begin van mijn studie. Ik verhuur apparatuur aan collega-bedrijven en verzorg zelf licht en geluid op festivals, bedrijfsfeesten en bruiloften.'

Hoe gaat het momenteel?

'Ik heb een jaar studievertraging opgelopen, maar dat kwam niet door het

bedrijf. Het werk is goed te combineren. Omdat ik natuurlijk al een netwerk in de branche had opgezet ging het van een leien dakje. Ik kom heel makkelijk aan freelancers, vooral voor het opbouwen en afbreken van de installaties. Momenteel hebben we zo'n drie á vier klussen per week. Er zit nog steeds een stijgende lijn in.'

Maak je winst?

'Jazeker. Ik krijg dit jaar geen stufl meer, maar toen ik nog een beurs had mocht ik zo'n dertienduizend euro verdienen. Daar kwam ik niet aan omdat ik de omzet zoveel mogelijk investeer in nieuwe apparatuur. Ik zorg dat ik zo'n negenduizend euro overhoud. Ik heb pas een grote Iveco-bus gekocht. We zitten nu nog in een loods van honderd vierkante meter, maar in december hopen we te verhuizen naar een van ruim tweehonderd vierkante meter die ook nog eens dicht bij een grote opdracht-

gever zit, een evenementenverhuurder. 'Het idee om studenten hun winst te laten houden vind ik uitstekend, vooral voor bedrijven die niet zo makkelijk hun winst kunnen investeren.'

En na je studie?

'Na de studie wil ik doorgaan met SEM Productions. Natuurlijk kijk ik wel

goed wat de markt gaat doen. Ik merk nu bijvoorbeeld dat bedrijven door de crisis bezuinigen op feesten. Maar met festivals en openbare feesten blijft het goed gaan.'

Luuk Steemers

www.sem-productions.com

www.facebook.com/semproductions



SOCIAL MEDIA HULP

MARTINE BLOK (22)

SINDS: 2010

WINST: € 1500 per maand

Hoe is Social Media Hulp ontstaan?

'Vorig jaar heb ik tijdens mijn studie Small Business & Retail Management de minor DaVinci gedaan waarin studenten interdisciplinair werken aan allerlei projecten. Ik kwam op het idee om bedrijven en ondernemers die iets willen met sociale media te helpen. Mijn generatie is ermee opgegroeid, maar oudere mensen verzuipen vaak in een zee aan informatie als ze iets met twitter, facebook of hyves willen. Ik ben Social Media Hulp samen met een aantal vrienden begonnen in de incubator Cubeo50. Die vrienden zijn inmiddels allemaal andere richtingen uitgegaan. Ik werk nu vanuit mijn ouderlijk huis in Marum.'

Hoe gaat het momenteel?

'Ik heb nu tijd te kort in mijn eentje. Daarom ben ik op zoek naar medewerkers. Dan kan ik ook grote zaken gaan doen bij bedrijven. Ik heb intussen al verschillende klanten gehad: installatiebedrijven, detacheringbedrijven, horeca, van alles. Mond-tot-mondreclame via de sociale media is van groot belang voor organisaties. Laatst heb ik een opdracht gedaan voor nieuwe eigenaren van een kinderpark.'

Ik analyseer altijd hoe het imago van een bedrijf is op internet. Wat wordt er getwitterd, wat staat er op facebook? Ik vond negatieve recensies over het eten en het onderhoud aan de speeltoestellen. Ik heb een advies gegeven hoe ze via de nieuwe media hun naam kunnen zuiveren. Uiteindelijk gaat het om continuïteit. Bedrijven moeten via de sociale media een netwerk opbouwen. Met zo'n netwerk kun je heel veel doen. Je kunt er bijvoorbeeld vragen aan stellen die je helpen bij het bepalen van je beleid.'

Maak je winst?

'Zo'n 1500 euro per maand. Ik heb mijn studiefinanciering al opgebruikt. Maar vorig jaar zou het mooi voor me zijn geweest als de nieuwe regeling toen al van kracht zou zijn geweest. Ik vind dat studenten die nieuwe economische initiatieven starten daarvoor best beloond mogen worden. Wat mij betreft geldt dat ook al voor eerstejaars.'

Luuk Steemers

www.socialmediahulp.nl

YOUR FIRST JOB

BERT SINNEMA EN ROHAM RAHIMI (25 & 28)

SINDS: 2010

WINST: praten ze niet over

Vierdejaars Bedrijfsinformatica **Bert Sinnema** zette in augustus 2010 een onderneming op poten met zijn compagnon **Roham Rahimi** die in 2009 afstudeerde bij Small Business & Retail Management.

Bert: 'Your First Job is een website die startersbanen in het Midden- en Kleinbedrijf categoriseert naar de best passende opleiding en werkzoekenden en werkgevers matcht.'

Bert studeert in februari af op een tweede bedrijfspoot, *Your First Company*.

Roham: 'Your First Company koppelt ondernemers zonder idee aan mensen die ideeën hebben en bijvoorbeeld mensen zoeken voor sales of ict-activiteiten.'

Bert: 'Ik was al drie jaar bezig als website-ontwikkelaar, toen ik via de website van mijn studievereniging Real Time in contact kwam met Roham. Hij had een idee voor een eigen bedrijf en zocht een ict'er om dat te realiseren.'

Gaat de winstregeling jullie iets opleveren?

Bert: 'Wij ondernemen om het ondernemen. Door onze investeringen komen we dit jaar waarschijnlijk niet boven die 13 duizend euro uit. We bouwen liever aan onze ondernemingen'

dan dat we privé veel geld uitgeven. We zijn jong en we hebben geen dure auto of hypotheek. Ik heb te veel student-ondernemers stuk zien gaan op hoge privé-uitgaven als hun bedrijf lekker liep. Ze bufferden niet.'

Roham: 'Studentondernemers kunnen hun winst laag houden door creatief boekhouden. Maar van mij mag die nieuwe maatregel al in het eerste jaar van de studie ingaan. Als je ondernemerschap écht wilt stimuleren, moet je ondernemende studenten vanaf het begin helpen, in plaats van ze te belemmeren. Dan bouwen ze tijdens hun studie al een basis op. Veel studenten stellen nu het ondernemerschap uit tot na hun studie. Maar als ze afgestudeerd zijn, kiezen ze toch voor zekerheid en een vast salaris. Houd de termijn waarbinnen je moet afstuderen strak op die vijf jaar. Geef iedereen een kans om die basis op te bouwen, zodat ze hun creatieve gang kunnen gaan. Zit je boven de inkomensgrens, dan betaal je gewoon belasting.'

Rina Tienstra

Foto's: Luuk Steemers,
www.yourfirstjob.nl

